~手紙文一例~

# 守成クラブの市場づくりは あなたの仕事づくりです!!

仕事づくりの「松明(たいまつ)は自分で持て」を合言葉にがんばろう

别级各个前小一



●1日レンタル(24時間)········6,800円 ●シーズンレンタル(春まで)68,000円

155)38-2528

### 守成掲示板



有限会社キリヤガラス店 滝田 雅裕さんより 「おやじバンドフェスティバ ル」の紹介がありました。

広報委員会

広報委員会では、会員の方に自分の商 売を知ってもらうツールとして、バン通内 広告を募集しています。 サイズと金額は下記の通りです。

1枠(18.5cm×8cm)3,000円 1/2枠(9.2cm×8cm)1,500円

特集内1枠(サイズは内容による)1,000円 ※いずれも掲載料金です。制作費用は 別途ご相談ください!

# 創友塾(創設者と共に守成の理念を普及させる為の塾)に 入塾しましょう!

1月10日例会出席者数()内は前回 34) 正会員 87名( 86) 準会員 27名( ゲスト 5名( 7)他地区 合 計124名(130)

※当日欠席 8 名(内無断欠席 4 名)



事務局 080-0016 帯広市西6条南6丁目3 ソネビル本館3F TEL 0155-67-1191/FAX 0155-67-1193

Mail:koho@m.shusei-obihiro.jp (バン通の事なら何でもどうぞ)

### 編集後記

こんな景気だから、みんなで守成クラブでバンバン仕事しましょ う!そして、この「バンバン通信」が、その少しでもお役に立てた としたら、どんなに素晴らしい事でしょう!いや、そうならなけれ ばいけないんです。そんな、重要な「バンバン通信」の編集に携 われる事になった幸せを感じながら、広報委員の仕事をして行 きたいと思っています。ご意見ご要望など、なんでも御連絡下さ い。みんなで良いものにして行きましょう!

広報委員会委員長 佐々木貴祥

第80号

2012年 1月20日 発行/守成クラブ帯広 広報委員会



( 1月12日現在)

正会員 142名

準会員 104名

合 計 246名

### 2月如月例会

# 第95回仕事バンバンプラザ帯広

●日時: 2月 6日(月)・18:28~ (18:25には着席して頂けます様、よろしくお願い致します。)

●会場:帯広東急イン

(帯広市西1条南11丁目2 TEL 0155-27-0109)



みんなは一人のために。

字成クデ 守成クラブ帯広/仕事バンバンプラザ



守成クラブ帯広 代表世話人 有限会社ビィウイーズ 代表取締役 星 光浩

あけましておめでとうございます。

昨年の東日本大震災、また台風災害など北海道におきましてもかなりの影響 があった2011年でした。

その中で、中小弱企業で活動する守成クラブ帯広は、会員間での売上10億円 を目指し、結果は2月例会で発表される予定となっています。

こらからも起こりうる災害や経済状況に左右されない、足腰の強い守成クラブ にしたいと考えております。

そのためには、例会でも申し述べたように現在240名の会員を300名に! また、常に160名以上の例会を実施し、魅力のある例会場にしたい! この事が重要と考えております。

この1月に鈴木代表から受継ぎました代表職を、さらに前向きな活気のある守 成クラブ帯広にしたいと考えます。

そのために、三役がやる、世話人がやる、ではなく会員の一人ひとりの力が必 要となります。

誰かがやるだろうはなく、自分が動く。このことを会員全員が胸に思い、今年1 年の皆さまのご活躍を期待致します。よろしくお願い致します。

### 2012年1月10日に開催された帯広例会内をチョット紹介

# 第94回 仕事バンバンプラザ帯広

■【会員】車座商談会(この時間帯にゲストの皆さんには「守成クラブとは」の説明がありました。) (守成クラブの名物その1、チラシ・商品サンプル等用意しての3分間PRです!)









※車座商談会では、皆さんがそれぞれ工夫を凝らしてのPRが行われました。 ※今回は、4Pと5Pの特集で『車座商談会はこう利用する。(私のツール)』を掲載しています。 参考にして、ドンドン車座でアピールしてください!





(株)十勝カーフハム 山中新一さん

ホームショップむとう 武藤健護さん

(有)プリネーム 鳴海勝利さん

大崎真裕さん

佐々木貴祥さん

### ■【名刺交換】 (守成名物その2)

# ■ブース出店

☆守成クラブの名物その3

各会員が趣向を凝らしたブースを 出店しています。

商品を守成特別価格で販売、自分 の製品(作品)を展示即売しながらす リジナル品の制作を受注、パネル等に より自社の営業活動内容をPR、出



# ■乾杯

(有)あさひ代行 栗原政志さんの 「かんぱ~~い」で 商談懇親会へ突入です





※車座で聞きそびれたことなど楽しく、そし て積極的に商談していました。

### 守成クラブ帯広 お役立ちこ~な~

各月連載で、各会員の皆さんから の仕事・暮らし・身体etcのお役立 ち情報を掲載していきます。 皆さんからの積極的な投稿を募集 しています。

同じ名称のがんでも

人によって千差万別です。

といったサイトは、コンテンツがよ

SHUSEI CLUB OBIHIRO

### 意外と知られていない『がん』のこと その1

### インターネットでの情報検索のコツ

### 検索結果の上位が

正しい情報とは限りません。 現代はインターネットが普及してい 「がん情報サイト」や国立がんセ

ますから、その気になればいくらで ンターによる「がん情報サービス」 も情報が得られます。

しかし、医療の専門職の人とは違くできており、まさにがん情報の い、一般の人の場合は、たとえば「宝庫です。ところが実際には、が 絶対に治る」などといったキーワー ん患者の闘病記や体験談などの ドで検索しても、どんどん間違ったサイトのほうがアクセスが多く、検 情報へ誘導されてしまうことがあり索される頻度も高いようです。 ます。たとえ適切なキーワードで検 でも、他人の体験は参考になりま 索したとしても、おびただしい検索 すが、自分のがん治療にもあて 結果の中から、正確な情報を発信 はまるという科学的根拠はありま しているサイトにアクセスすることせん。仮に同じ肺がんだとしても、 は非常に困難です。一般的には検 患者さんによって部位や症状は 索結果の上位に出てくるサイトを 異なりますし、体質や既往症など 信頼しがちですが、それらは営利から治療方法も違ってきます。 目的のサイトやスポンサーサイトでむしろ、患者さんの数だけがんの あったりと、必ずしも正しい情報を 種類があるといっていいでしょう。 提供するサイトとは限らないので 注意が必要です。

### 正しい情報は、がんになる前に知る事が大事。 がんは初期治療がとても大事な病気です。

最初に間違った情報に基づいて治療方法を決めると、後から取り返し がつかない事があります。早期発見できても、きちんとした治療を受け なければ意味がないのです。けれども、がんを告知されるとパニックに 陥ってしまい、適切な情報を得たり、的確な判断ができなくなってしま います。ですから、健康なうちにがんの正しい情報を知ることが大事に なってくるのです。もしも自分ががんにならなくても、家族や自分の大 切な人ががんにならないともかぎりません。そんな時、正しい情報がき っと役立ちます。

※アフラック「日からウロコの"がん"読本 引用 ●資料提供/JUKUペガサスTONDEN教室 藤川 浩正

### 『整理』の効果

『整理』をすると、こんな効果がある!

例えば「探し物」は整理が滞ると必ず起きてくる現象ですが、整 理ができていると全くしなくなるものです。

社員が100人いる会社の場合、社員が1人当たり1日5分の探 し物をしたとすると、平均コスト3,000円と想定すれば1年間、約 200日の労働日数でなんと1666時間も無駄になってしまうこ とになります。

金額にして、約500万円のロスタイム。

500万のロスというのは、探し物をしたことによってこの会社が 失った金額です。

もし整理が非常に促進されたとすると、探し物の為に使っていた この1666時間は、本来行われるべき生産的な労働をするため の時間として使うことができるのです。

社員が探し物をしている会社と、していない会社の生産性の差 は、日常的に続くと、単純に1666時間の時給の差だけではなく なるということなのです。

### あなたの「捨てる技術」チェックシート!

□残業が多い

□取り掛かっていない仕事の資料がデスクに山積みになっている

ロオン・オフの切り替えが下手なほうだ

口今までもらった名刺を捨てた事がない

口もう必要のない2年前の資料やデータを捨てていない □ペン立てには、同じ種類の文房具が2本以上入っている

□パソコンのキーボードに埃がたまっている

口ファイルやフォルダでパソコン画面の半分が埋まっている

□毎日2回以上、資料を探すことがある

口仕事の優先順位をつけるのはどちらかというと苦手

口カバンの中は常にたくさん物が入っている

□買い替えて使っていない財布や手帳をまだ捨てていない

口もったいない、と思って捨てられないことが多い

□時間には結構ルーズなほう

口集中力が持たず、三日坊主なほうだ

口お金の管理が苦手で、なかなか貯金が貯まらない

あなたの「捨てる技術」は何点?

チェックが4個以下の人:「あなたは捨て上手なスッキリさん」 チェックが5個~10個の人:「あなたは捨て下手なちょいごちゃさん」 チェックが11個以上の人:「あなたは捨て下手なごちゃごちゃさん」 ※「あなたは捨て下手なごちゃごちゃさん」は、まずは「今日はこの 引出だけ」と、小さな範囲の中で捨てるべきものを確認しましょう!

●資料提供/オリンコーポレーション株式会社 及川 尚子

# 『乾杯のマナー』

この時期、まだまだ続く宴会でのマナーをお伝えいたします。

乾杯は、グラスを合わせて音を立てるのが正式な方法だと思い込んでいませんか?器と器がぶつかる 音を粋な表現で「器が泣く」といいます。

※おすすめサイト

・「がん情報サービス」

- ①乾杯の唱和と共にグラスを目の高さに上げる。
- ②周囲の人と目礼を交わし、目上の方が口をつけてから一口飲む。
- ③唱和した人や周囲の人に目礼し、グラスを置いて拍手をする。

これは、ワイングラスなど繊細なグラスを傷つけないための配慮でもあるため、フォーマルシーンに限 らず高級な酒器を使う店やおもてなしの席も同様です。

ビアグラスでの乾杯やカジュアルな席では、グラスを合わせるのが日本の風習に根付いているため、 そのときは目上の方のグラスの下からグラスを合わせて相手を敬う方法も・・・・・。

マナーはルールに縛られるだけではなく、相手を尊重し、相手に心地よくなっていただくための私たち の気持ちの表れです。

乾杯は、コミュニケーションの大事なひとコマ。フォーマルからプライベートなシーンまで、その場にマッ チした方法で、気持ちを表してみてはいかがでしょうか?

どんな方法のときも、ニッコリと素敵な笑顔を忘れずに。

●資料提供/Style Direction Spring Palette 渡邉 尚美











- 店/帯広市南町東3条1丁目 TEL0155-48-0129 営業時間:11:00~21:45
- ■20条店/帯広市西20条南2丁目 TEL0155-33-0129 営業時間:11:00~23:45
- ■木 野 店/音更町木野西通12丁目 TEL0155-31-0129 営業時間:11:00~21:45



昨年の1月に入会して丸1 年かかりやっと今月正会員 になりました

これからは、積極的に参加 して会員の皆様と共に商売 繁盛と守成クラブ繁盛をめ ざし邁進していきたいと思 います、そして、芽室会員 をもっともっと増やしていき たいと思います。

今後ともよろしくお願い致し



(株)武藤商店 ホームショップむとう 代表取締役

武藤健護さん

■住所 河西郡芽室町東1条3丁目7番地 TEL0155-62-2230 FAX0155-62-6231 携帯 090-8904-1631

家庭雑貨・一般建築金物・暖房機器・住設機器・厨房機器・贈答記

2011年1月初めて例会に ゲスト参加させていただき 早1年、この12月に皆様の おかげでようやく念願だっ た正会員になることが出来 ました。

この1年間ゲストの誘い出 しが全くうまくいかず、めげ てしまっていた時期もあり ました。

これで安心せず、市場拡 帯広市大通南1丁目5番地 大にもっと貢献し、市場拡 大で自分を売っていきたい と思います。

これからも宜しくお願いい たします。



TEL 0155-26-3400 FAX 0155-31-2006 携帯 080-6065-7045

2人目のゲストで入会してくれたのでまだ正会員 としての自覚はありません。

ですが、守成に入って改めて人の縁の大切を 実感しているので今後、皆様のために頑張って いきたいと思っています。

当店は12年目になりますが、ゆっくりと静かに呑 めるお店なので機会があったら使って下さい。 団体様も25名まで対応させていただきます。



マノーラ 代表 金澤富士子さん

■住所 帯広市大通南10丁目 クラウンビル5F ₹080-0010 TEL0155-27-2710 FAX 0155-21-2954 **携帯 090-3396-7477** (営業時間) PM8:00~AM1:00 目・祝日休み

## (株)十勝カーフハム 代表取締役 山中新一さん

上川郡新得町字屈足基線29 〒081-0154 TEL0156-65-2251 FAX 0156-65-2272 携帯 090-8897-5272

(業務内容) 牛肉ハム、ソーセージの販売

昨年7月に入会しました。 その時、皆さんにしっかりと肉の味がする本物 のハム・ソーセージを提供したいと言う思いで娘

と株式会社十勝カーフハムを立ち上げました。 今月正会員になれたことをキッカケに全国展 開したいと思っていますので、今後ともよろしく お願いいたします。



ほけんの相談室 鈴木 学さん

一番館ビル1F

■業務内容:保険代理店

■趣味:ラーメン屋めぐり



紹

介

赤

バ

ツ

チ

貸

与

者

(6) (3)

# 30 m 例会出欠締切 ス 大 三役会議17:30 バン通2月号発送 17 f 21 †

# 仕事バンバンプラザ

# 車座商談会 ▶ 商談スピーチ ▶ 名刺交換会 ▶ 商談懇親会

# 車座商談会とは!

「車座商談会」は、守成クラブの仲間が車座になって自己アピールをする場として代々続いてきています。「車 座商談会」への想いは人それぞれだと思いますが、少なくともビジネスマナーを守る事が基本です。その上で 守成クラブ独特の『空気』も感じてください。

守成クラブ会員には紹介者がいます。紹介者は「守成クラブ」と言う『市場』の中で、守成クラブ会員へは自 分の会社(業務内容)を、自分には顧客となる仲間(守成クラブ会員)を紹介してくれるのです。どんな方 を紹介して貰ったのか相手を知る事が必要です。それは知ることで初めて相手の求める宣伝(売れる 営業)が可能になり営業時間の短縮になり、そして結果的に紹介者への恩返しにもなります。

# 決められた時間の中で上手にアピールしましょう。



「車座商談会」では、準備を怠らずに簡単明 瞭明白でかつ守成クラブ会員以外の知人 や顧客に伝えて貰えるような興味をそそ る宣伝をすべきで、話さなくとも工夫次第 です。

「車座商談会」では、自ら仲間の為に紹介で きる顧客がいないか思い浮べながら聞き 次に自分に合ったアピール方法を考え実 践することです。懇親を深めながら自社を 守成(企業繁栄継続)する為の仲間そして 顧客である守成クラブ会員との絆を培い、 守成(企業繁栄継続)を全うする為の、『キ ッカケの場』とするものなのではないでし ょうか。









2…パンフレットは持ち帰ってもみ ないので目につく事で印象がつく かな…と思ってはじめて4年、効果 はあまりありませんが、会員の方の 心がいやされれば嬉しいし覚えて もらえればうれしい。

2…3回目に出席してから続けてい る。それまでは話が続かなかったが サンプルを手にして体験してもら う事で商品の良さがわかり売り上 げには少しつながっていると思う。

1…新製品を現物で紹介とPRボー ドで自分をアピール

2…話をするだけより商品の良さが伝 わっていると思います。

車座では、相手の話を聞く事と車座メン バーで知っている人が居れば、その人の 商売をPRする事を心がけて、その人の



- ■帯広市東8条南4丁目7-3
- ■TEL0155-23-1955+FAX0155-23-1956 ■携帯電話090-1648-9144(西川 景子)



■文具事務用品

# 字成757"

■帯広市大通南5丁目14

■TEL0155-24-3019•FAX0155-24-3027

■携帯電話090-1119-0536(有田 光秀)



■TFI 0155-35-7887 • FAX0155-35-7887 ■携帯電話090-7652-0109(石栗 信勝)