出発進行个

、守成揭示板 /



■商談実績向上委員会

第1回 ギブアンドテイク ~聞きたい、買いたい、伝えたい~ を「とかち館」にて開催! 開催日時:平成24年6月22日(金) 19:00~21:00

皆さん、仲間の商売はしっかり把握できていますか?

「守成メンバーから買いたい気持ちはあるけど、誰が何を販売しているか良く わからない(ピンとこない)から、ついつい他で買ってしまったよ。」なんて経験 はありませんか?

ではまずは知ることから始めましょう。

商談実績向上委員会で開催する「ギブアンドテイク」に参加して、多くの仲間 の商売を短時間で知り、興味があればその仲間に伝えてあげましょう。お客さ んを紹介できると伝えてあげましょう。

そして商談成立となったとき、その仲間は、お客様である"あなた"の事を決し て忘れることなく、会社や業種、販売商品もしっかり覚えてくれて、心強い"あな たの商売の協力者"になっているのです。

また、せっかく「ギブアンドテイク」に参加するのですから、あなたからも仲間に 自分の商売を説明してあげましょう。もしかすると、興味をもった仲間達から、 いい知らせが来るかもしれません。 (委員長 阿部勝利)



びっくりバンバンマーケット2012

- ■開催日時/2012年
- 7月21日(土)11:00~19:00 7月22日(日)10:00~17:00
- ■開催場所/とかちプラザ 1Fアトリウム及び南側屋外広場



びっくりバンバンマーケットは、守成クラブ帯広 の会員間で購入販売を行う場として、また守成ク ラブ帯広を広く伝え市場拡大に貢献することと ともに、会員全員が協力しあい、更なるビジネス チャンスを作り出すことを目的としております。



■守成クラブ帯広 事務局

【重要】例会参加登録方法の変更について

2012年5月15日に行われた世話人会にて、会員の参加登録の煩わしさの解消と、事務局の事務効率化、簡便化を目的として、例会参加登録 方法を変更いたします。

1. 会員は毎月の例会の翌月に、次回例会に無条件で参加するものと設定されます。不参加の会員は必ず月毎に、以下の方 法での登録が必要となります。

※登録締切は、例会3日前23時59分です。締切を過ぎた場合は、不参加登録をしなかったことと同じとします。

- A) ウェブサイトからの登録 http://www.shusei-obihiro.ip/php/rsvp/revp.php
- B) FAXによる登録 0155-67-1193
- C) メールによる登録 sco@shusei-obihiro.jp

※電話連絡・伝言等の方法では登録を受けませんのでご注意ください。

- 2. 不参加登録をしないでのキャンセル、無断欠席は現在の規定どおり扱います。
 - A) 例会開始前までのキャンセル ¥3,000円
 - B) 例会開始後の連絡、無断欠席 ¥4,000円
- 3. 商談スピーチ、ブース利用、懸垂幕の掲示の各申込、参加者名簿のひとこと広告の登録は、以下の方法で受け付けます。 ※登録締切は、例会7日前23時59分です。締切を過ぎた場合は、登録できません。
 - A) ウェブサイトからの登録 http://www.shusei-obihiro.jp/php/rsvp/revp.php
 - B) FAXによる登録 0155-67-1193
 - C) メールによる登録 sco@shusei-obihiro.jp
- ※電話連絡・伝言等の方法では登録を受けませんのでご注意ください。
- 4. この参加登録方法は、2012年7月9日の例会への参加登録から実施します。

守成クラブ道東大会(帯広開催)

- ■開催日時/2012年8月25日(土) 17:00~21:00 16:00 ブース展示会開始 17:00大会開会
- ■開催場所/とかち館
- ■開催目的/道東3地区を中心に、「商談成立」の活性化を図る

※詳細は実行委員会で検討中です。



7月文月例会

第100回仕事バンバンプラザ帯広

- ●日時: 2012年 7月 9日(月)・18:28~ (18:25には着席して頂けます様、よろしくお願い致します。)
- ●会場:帯広東急イン
- (帯広市西1条南11丁目2 TEL 0155-27-0109)



事務局 080-0016 帯広市西6条南6丁目3 ソネビル本館3F TEL 0155-67-1191/FAX 0155-67-1193

Mail:koho@m.shusei-obihiro.jp (バン通の事なら何でもどうぞ)

編集後記

例会に参加できなかった人に例会の雰囲気を伝え、「「次回は参加し たい」と思ってもらえるもの]、バン通を1年間分を束ねると[守成クラブ 帯広会員の事がわかるもの]、[会員自ら自分の商売や個人をアピー ルできるもの]そんな思いで毎月発行しているバン通ですが、伝わって いますでしょうか?

これからも色々考え、皆さんに読んでもらえる広報誌つくりをしていき たいと思います。

企画の提案、ご意見、お叱り等何でも待ってます。

守成クラブ帯広広報委員 辻 純憲

今月の

•車座商談会

・ブース出店

•名刺交換会

• 商談懇親会

第85号

2012年6月14日 発行/守成クラブ帯広 広報委員会



みんなは一人のために。

字成クデ

守成クラブ帯広/仕事バンバンプラザ

●ちょっと言わせて~!(3P) (小澤 香さん) ●今月のひと汗さん紹介(3P)

●代表世話人挨拶(2P)

●水無月例会紹介(2P)

・乾杯(内田知数子さん)

- (伊藤和美さん、内田知数子さん) (山越 司さん、鎌上道代さん)
- ●守成的特集(守成活用法)(4P~5P)
- ●商談縁結び(6P) (佐藤栄治さん)
- ●守成掲示板(8P)
- 商談実績向上委員会からのお知らせ
- 事務局からのお知らせ
- ・びっくりバンバンマーケット2012の御案内
- 道東大会開催の御案内
- •7月(文月)例会の御案内
- ●編集後記

今月の出発進行~! 香さん 小澤 (喫茶 木かげ)

「バン通クイズ DE プレゼント」抽選風景



※豪華景品が当たりました。

バン通クイズDEプレゼント

『第1回バンバンプラザは、 2002年4月13日札幌において、 15名の参加で行われた。』

YES or NO

※ヒントは、守成クラブ帯広のHPにありますよ♪

守成クラブ帯広 会員数 (2012年6月7日現在)

> 正会員 132名 準会員 91名 合 計 223名

『毎月の市場拡大目標11社以上』 は忘れてませんか?

ゲストの数が、前回4名で今回 5名です。

このままでは帯広会場の市場が シボんでしまいます。

今一度、会員一人ひとりが市場 拡大の意識をもちましょう!

毎月の市場拡大目標 11社以上 取引先に紹介したくなるようなクラブ作り! それが市場拡大につながるのです!

(8)

6月例会後解散致しました世話人会です は、新体制を発表させて頂く予定となって|考えております。 おります。

そして次の7月例会で報告致します。 また、その体制で13ケ月(来年7月まで)活 | 会員交流も結構、また各委員会の集まゆとんど 動を行っていきたいと考えておりますので、んやって下さい。 更なる皆さまのご協力をお願い致します。 今年のびっくりバンバンマーケットがひと

守成クラブ帯広の一大イベントとして全し

BBM委員会に全て任せるということではな く、大成功に終えられるよう世話人会も各 が、このバンバン通信がお手元に届く頃に一委員会も全てにおいて、ご協力頂きたいと

最後に一言申し上げます。

守成クラブは「会員拡大が命」。

ただその結果、「会員拡大」に繋がらなければ 全く意味はないことを十分認識して下さい。

守成クラブ帯広会員の皆さまに期待致します。



守成クラブ帯広 代表世話人 有限会社ビィウィーズ 代表取締役 星 光浩

5名(4名)他地区 4名(8)

2012年6月4日例会 出席者数()内は前回

※当日欠席 10 名(内無断欠席 3 名)

正会員 93名(92名) 準会員 32名(36)

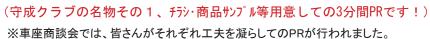
水無月例会(第99回トップのための商談交流会) 「仕事バンバンプラザ 帯広」誌上再放送!

■【会員】車座商談会

月に迫りました。

(この時間帯にゲストの皆さんには「守成クラブとは」の説明がありました。)





■ブース出店

そして積極的に商談していま-※車座で聞きそびれたことな

☆守成クラブの名物その2 各会員が趣向を凝らしたブースを出店し ています。



■名刺交換



☆守成クラブの名物その3 皆さん、挨拶は懇親会でしましょう! とにかく名刺交換です。

■乾杯

ゲスト

合計 134名(140)

ワンコインフラワー 内田知数子さんの 嬉しさイッパイの「かん 商談懇親会へ突入で

> アピール、 他者) れが守成クラブで しましょ, 壇上で: ょう。 (・自社・他社





SHUSEI CLUB OBIHIRO

JUNE. 2012 vol.85



守成クラブ帯広 お役立ちこ~な~ 各月連載で、各会員の皆さんからの仕事・暮らし・身体 etcのお役立ち情報を掲載していきます。 皆さんからの積極的な投稿を募集しています。



一言で建築と言っても範囲が広すぎますので、昨年講演に来てました「や ましたひでこ]さんの「断捨離」を思い出しましたので、それも含め家を長持 ちさせるためのヒントになればと思い書かせて頂きます。

インテリアと片付けの関係

家具を買い替える又は買い足そうとする前に、まずはお部屋 をスッキリさせてみて下さい。片付けてみたら家具なんていらな い、なんて事になるかも知れません。

片付け・掃除の攻略ポイント

- 1. ゴミを捨てる(当然ではありますが)・・・ 食べ物の袋、束になったDM、書類、空缶など少しでも不要 なゴミをまずは減らしていきましょう。
- 2. 迷ったら入れる・・・ 掃除が進んでいくと必ず、捨てようかどうしようか迷う物が出 てきます。

まずは、一旦ダンボール等に入れ、後から仕分けしましょう。

3. 床・テーブルをきれいに・・・

要らないゴミを捨てると床やテーブルがよく見えてきます。 ホコリ等を取り除き寝転がる事が出来るくらい、綺麗にしていきま しょう。

- 4. 最後にゴミ出しを完了させ、快適なお部屋にしてください。
- ※ 意外と物で溢れている家庭が多く見受けられます。

家を長持ちさせるには、定期的な外壁、屋根、住設機器等の 点検が必要ですが、まずは、片付けと掃除をする事によって、 ホコリや湿気等からくるカビの防止に効果があり、シンプルに 成ることによって、風通しも良くなり、心もシンプルに快適に暮 らせるのではないかと思います。

家族も巻き込んで、まずは家の中を一度シンプルにしてください。

シュガーハウスプロダクト 代表 佐藤育愛

■全国大会に参加して

過日5月13日第11回全国大会が札幌にて行われました。 内容はお教えしません。

知りたければ参加すればいいのです。参加した人だけが、 その場の空気を感じ楽しめば良いと思います。

正会員であれば参加する事が可能なのだから、まず参加す ることだと思います。

私は、帯広例会の他に札幌例会、札幌東例会、旭川みらい 例会などに参加しています。それぞれ雰囲気は違い、良い点 悪い点あります。

そこで感じたのは帯広例会には緊張感が感じられません。 「車座の最中に途中から参加する」「人が話してる最中に退席 する」そんな人は他地区で見た事ありません。

人の話を聞く気がないのか?どうかなのか?は知りませんが、

そんな雰囲気の例会だから新会員がアクティブに参加しな いのではないかと思います。

車座をしに来てるのに車座に参加しない。(参加したくても 出来ない人も居るのに…)

表彰式は興味なし。小学生のほうが静かです。

ただ、酒のんで楽しみたいなら、守成辞めて飲み会でもし てればイイのです。

そんな人達に全国大会の内容を教える気はありません。 がんばる人は参加した人に聞いてください。ちゃんと教えて くれます。参加した人達は小学生以下の人はいません。

たまには、他地区例会やイベントに参加し、自分で感じて 来てください。良いとこ悪いとこ。「人の振り見て我が振り直 せ」じゃないですが勉強になりますし、人脈も増えます。マイ ナスになることでは無いと思います。

まだ、行ったことない会場はたくさんあります。仕事が眠っ てるかも知れません。一緒に行ける方募集中です。





日本パックス株式会社 塩谷 卓



商談縁むすび



守成クラブ帯広の皆様こんにちは、当社は賃貸オフィ スのソネビル本館をはじめ、とかち館、畜大生専用マン ション他賃貸不動産をメインに管理業務を展開しており ます。私はその中のとかち館で、会議・宴会・イベント・展 示会を中心に貸し会場を運営しております。

とかち館は自由・空間・絆をコンセプトにお客様の自由 な発想で会場をご利用していただける貸し会場です。帯 広・十勝はもとより道内・外のお客様にご利用いただいて

守成クラブ様には隔月での例会ご利用、ソネビル本館 では事務局を賃貸契約していただいております。

私は守成クラブ帯広に入会してまもなく3年になります。 初めて参加した例会では、周りは知らない人ばかり。『本 当にこの会でやっていけるのだろうか?、商売に繋がる のだろうか?、必要とされる人間になれるのだろうか?』 と不安だらけでした。

入会時に配属されたのが総務委員会でしたが委員会 に出席しても最初は何も解らずただ話しを聞いているだ けでした。

しかし毎回委員会に出席しているうちに委員の皆さんと のコミュニケーションが取れるようになり、いろいろアドバ イスを頂ける様になりました。

やはり、自分からアクションを起こさなければ何も前に は進んで行かない事が解りました。

その時から実践しているのが例会、委員会には出れる 限りは必ず出る。会員様とお会いした時には『○○さんこ んにちは、お疲れ様です』と必ずお名前を呼んでご挨拶 する様心がけています。 そうすると自然にお顔とお名前 を覚える事が出来ました。

今では大勢の会員様から佐藤さん!時には栄ちゃん!

と声を掛けられますが、まだまだ顔と名前だけの佐藤で ホントの自分をお伝え出来てないのも事実です。(悲)

以前、ある会員の方からとかち館の全会場でネットが 使えると便利だね!とアドバイスをいただきました。

早速、株e-style阿部様に相談したところ迅速に対応 していただきました。

あの会員さんのアドバイス。そして阿部さんが居てく れた事、この繋がりでお客様サービスを増やす事が出 来、今現在フル活用させていただいてます。

これこそ商談縁結びかなと感じました。(先日、自宅 のネット環境も良くしていただきました)

また、えすたま合同会社の佐々木様には自分の愛犬 (ご飯)の事でいろいろ相談に乗っていただいているう ちにセミナー(ペットのご飯勉強会)で毎月会場を使っ ていただけるようなりました。

まだまだお名前を出し切れない方々にもご宴会・催 事等でご利用いただいております。

また、施設の修繕等でもお世話になっております。こ の場をお借りして御礼申し上げます。

本当にありがとうございます。

業績を伸ばす事が第一目標ですが、この守成クラブ での出会い・ご縁・絆を大切にし自分自身を成長させ 会員同士の商売繁盛に繋げて行き、社会貢献できる 様頑張って行きたいと思います。

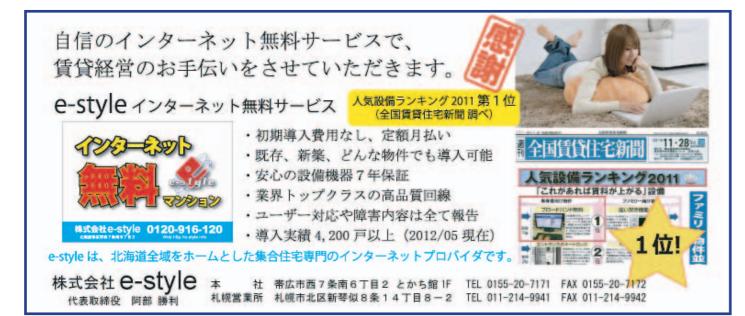
まずその為にやるべき事は、市場拡大に努める、ギブ アンドテイクでの商売を肝に銘じ、守成クラブで活動・活 躍していきたいと思います。

お近くにお越しの際は是非お立ち寄り下さい。





(クリエート株式会社とかち館 総支配人 佐藤栄治さん)



りょうと言わせて~ 🔘

こんにちは!!喫茶木かげ の小澤 香です。

守成クラブに入会してま る3年が経ちました。去年 の秋に紹介した会員が退会してしまい(正)になりまし

そのままズルズルと何の 根拠もないのに何とかな るだろうと日々を過ごして

いました。 そしてとうとうバッチが緑 色になっていました。 慌てました!!そして考え

ました。私にとって守成と は何だろう!

私に守成クラブは必要 なのか?

答えはひとつでした。この大きな市場を手放したく ない!この3年間で育てて

きた人脈を失いたくない!! そうと決まれば行動ある のみ!!そして無事赤バッチ に戻る事ができました。

こんなだらだらの私なのにたくさんの会員の方か ら「おかえり~!!」 「おめ でと~!!」と励まされ、改 めて人と人との絆を大事 にしようと思いました

私と同じ境遇の方も沢 山いると思います

私のようにダラダラせず 是非勇気を出して一歩踏 み込んで頂きたい!!

そして次の例会で しゅっぱつしんこ~~!」と叫 んでください!! ※9ヶ月ぶりに掛ける事が できた『懸垂幕』に心が熱 くなりました!



LLINS(りんず)

代表 鎌上 道代さん

■住所 帯広市西2条南10丁目 イマシン21ビルBF TEL/FAX 0155-21-2171/47-4017 携帯 090-7656-2388

【業務内容】飲食業

正会員(赤バッチ)資格取得



ワンコインフラワー 代表 内田 知数子さん

■住所 中川郡本別町北3丁目3 TEL/FAX 0156-22-2576/ 22-2614 携帯 090-9003-9928 【業務内容】花店

正会員(赤バッチ)資格取得

員に復活することが出来ま

しかも 紹介者が3人目と なり表彰をされると言うオ マケ付きでした。

しかし、それも廻りの正会 **!** 員さんに色々と声を掛けて 頂いたり、助けて頂いたお かげだと思います。

特に、例会以外の委員 会活動が 私にとっては非 *常に貴重な場所だと思い ました。

例会に出席するのは当 たり前、そこにプラスで委

h

市場拡大に汗

É

んを紹

介

私は、今回 ようやく正会 員会や色んなイベントに参 加、協力すれば自然と自 分を売り込め、他の会員の 事も解り、顔を合わせる機 会が増える事により、仕事 に繋がったりもしました。

今は、普段の仕事の忙し さに追われて、委員会にも 中々参加出来ていません が、ビジネスや良い人間関 係を作るチャンスのある守 成クラブで市場拡大に貢献 していきたいです。

株式会社水野商店帯広支店 支店長 伊藤和美さん

■住所 帯広市西24条北2丁目5 TEL/FAX 0155-37-5200/37-2931 携帯 090-2812-1859 【業務内容】

サッシ・ガラスを主に、住宅建材販 売・施工。 特に窓・ドアの寒さ対策 にはご相談を!

【趣味·特技】

朝野球・テニス・自転車



「会員拡大貢献賞」受賞 (3社紹介で「ガんばれ盾」贈呈)



十勝べじ☆ぷろサービス 代表 山越 司さん ■住所 帯広市東2条南4丁目12 TEL/FAX 0155-28-5058/28-5059

携帯 090-2074-5454 【業務内容】野菜カット業、食肉販売業 食品卸売販売業

正会員(赤バッチ)資格取得



(6)

25 m あ 26 t 28 た 29 30 月 ス 例会各種登録締切 総務例会委員会 例会不参加登録締切 守成クラフ 11 丈 三役会議18:30 15 s 世話人会議18:30 **17** 定 18 バン通7月号発送 を 19 20 込 26 **27** お

仕事バンバンプラザ

■ 名刺交換会

商談スピーチとは!

守成クラブで、3分間商談スピーチについて特別なことはないと思います。何故3分間なのでしょうか?車 座との違いは何でしょうか?各自が失敗を恐れずにチャレンジして思い思いの答えを見つけてみて下さい。 仕事バンバンプラザの式次第は、日常の企業運営(特に営業活動)を2時間程に凝縮して、決断をスピーディ に行い商談に繋げる為です。このことは世話人や入会のきっかけとなった紹介者の力によるものです。某会 場の某氏の言葉を借りるならば、『商談は当事者だけにあらず。』、守成クラブの商談の姿は、2人の紹介者が 常にいるのです。顧客への感謝や顧客を紹介してくれた知人への感謝などは、守成クラブだからといって特 別なことではなく日常の行動を粛々と行うことで売上アップに繋がるのではないでしょうか?但し決断を 早くですネ!!

決められた時間の中で、自分アピールしましょう。





壇上でのスピーチの機会をいただける守成クラブでの例会。 多くの方は胸がドキドキ高鳴り「どうしたらいいのだろう・・・」 と思っているのではないでしょうか?

壇上への上がり方がわからないから遠慮しているなんていうことはあ りませんか?

そのようなもったいないことが起こらないよう今回は登壇降壇の基本 マナーについてお伝えいたします。マナーを身につけることで、必ずい ざというときの皆さんの自信になりますよ。

①会場(出席者)向って一礼

②壇上に上がりクラブ旗に一礼

③ゆっくり演壇後ろに立ち、正面に向かって礼

・・・・・スピーチ・・・・・

④あいさつ終了、正面に向かって礼

⑤降り口まで進みクラブ旗に一礼

6) 陸壇

- *来賓がいらっしゃるときは(①と⑥の後)に一礼を加え てください。
- *クラブ旗(国旗)に礼をするのはその会に対する敬意の







喫茶 木かげ

■帯広市東2条南26丁目20

■TEL0155-26-2399 • FAX0155-26-3023

■携帯電話 090-9080-8518(小澤 香)



字成757"

華工房 ■帯広市東8条南4丁目7-3

■TEL0155-23-1955 • FAX0155-23-1956 ■携帯電話 090-1648-9144(西川 景子)



■帯広市大通南19丁目3番地1(グランディール19)

字成757"

■TEL0155-25-5500 • FAX0155-25-5540 ■携帯電話 090-5985-9411(鳥越 範彦)



■帯広市西20条南4丁目51-5

■TEL0155-36-2583 • FAX0155-34-0453 ■携帯電話080-5590-8851(引地 宣善)